



**SONOR®**

Seit der Gründung im Jahr 1875 strebte SONOR stets nach Innovationen und der Entwicklung von Instrumenten höchster Qualität. Seitdem hat sich viel verändert, aber das Ziel ist immer dasselbe geblieben: Zeitlose Instrumente zu schaffen, gebaut mit jahrzehntelanger Erfahrung, einer Liebe zum Detail, dem unnachahmlichen SONOR-Sound und in enger Zusammenarbeit mit einer Gemeinschaft leidenschaftlicher Künstler, um jeden auf seiner persönlichen musikalischen Reise zu unterstützen.

Klingt wie etwas, von dem Sie gerne ein Teil wären? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin als

## Vertriebsaußendienst (m/w/d) Deutschland Schlagzeug, Marching, Orff und Percussion

### Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst in Deutschland oder einer vergleichbaren Position in der MI-Branche.
- Sie verfügen über ein ausgezeichnetes Netzwerk in unserer Branche.
- Unsere Fachhändler sind Ihnen bestens bekannt.
- Sie arbeiten selbstständig.
- Sie zeichnen eine ausgeprägte Eigenorganisation aus.
- Teamfähigkeit und eine kundenorientierte Arbeitsweise sind für Sie selbstverständlich.
- Sie haben eine große Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Schrift und Wort runden Ihr Profil ab.
- Ihre Leidenschaft sind Schlagzeug und Percussion.

### Ihre Aufgaben:

- Persönliche Betreuung der Bestandskunden sowie die Neukundengewinnung gehören ebenso zu Ihren täglichen Aufgaben, wie die erfolgreiche Markteinführung neuer Produkte.
- Durchführung von Verkäuferschulungen sind für Sie eine Selbstverständlichkeit.
- Sie sind der erste Ansprechpartner bei Produktfragen, kundenspezifischen Aufträgen und Reklamationen für ihre Kunden.
- Der Auf- und Ausbau von langfristigen Partnerschaften mit Händlern & Verkäufern und das Formulieren & Überwachen von Zielvereinbarungen.
- Sie analysieren Marktpotentiale und Marktentwicklungen.
- Sie berichten regelmäßig über Zielerreichung & Ergebnisse in ihrem Gebiet und planen in enger Abstimmung mit dem SONOR Sales Admin Manager die Kundenbesuche und Umsatzziele.
- Eigenverantwortliche Umsetzung zentral gesteuerter Marketingaktionen am POS.
- Sie arbeiten im täglichen Geschäft eng mit einem/einer Inside-Sales-Mitarbeiter/in zusammen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an [personal@sonor.de](mailto:personal@sonor.de) oder an unsere Anschrift, z. Hd. Personalabteilung.

SONOR GmbH · Zum Heilbach 5 · 57319 Bad Berleburg · Germany